

KOSOVO



THE WORLD BANK

# HYRJE

30 shtator 2019



EU-REPARIS  
financohet nga  
Bashkimi Evropian dhe  
është pjesë e WB EDIF



**WB EDIF**

Western Balkans  
Enterprise Development  
and Innovation Facility



# Qasja në financa në Ballkanin Perëndimor

- ✓ Kreditë bankare janë burimi kryesor i financave në rajon për t'i financuar investimet dhe rritjen. Burimet alternative të financave, siç është ekuiteti privat, kanë filluar që të rriten, por mbeten me peshë të vogël
- ✓ Qasja në financa në rajonin e Ballkanit Perëndimor është një sfidë kyçe për bizneset, aftësitë tuaja për t'i ndihmuar klientëve dhe punëdhënësve janë të rëndësishme



# Bëhemi gati për investime



## Cilat janë temat thelbësore të gatishmërisë për investime?

- Averzioni i ekuitetit
- Investueshmëria
- Prezantimi



## Averzioni i ekuitetit

- Dorëzimi i pronësisë dhe i kontrollit, heqja dorë nga një pjesë të biznesit
- Mungesa e informacionit për disponueshmërinë dhe burimet alternative të financave



## Investueshmëria

- Mos-përmbushja e kërkesave të investitorëve të jashtëm
- Nuk përshtatet me investitorin
- Nuk është model i realizueshëm i biznesit për arritjen e kthimeve të dëshiruara (p.sh. modeli i të ardhurave, përshtatja e produktit me tregun, të drejtat pronësore, menaxhimi etj., etj.)



## Prezantimi

- Prezantimi i biznesit, kapja e interesimit
- Sigurimi i informacionit kyç që e kërkojnë investitorët

# Rëndësia e gjendjes financiare

- ✓ Shkathtësia dhe mendjemprehtësia financiare është një komponent i rëndësishëm për sigurimin e informatave relevante dhe të besueshme për investitorët dhe kredidhënësit për të marrë vendime, por edhe për ta menaxhuar ndikimin financiar të transaksioneve

- Kontabilistët profesionistë si këshilltarët kyç
- Këshilltarët tjerë të kontabilitetit dhe të financave
- Stafi i financave



## Roli i kontabilistëve/këshilltarëve profesional:

- Shtoja besueshmërinë numrave
- Përgatiti dhe këshilloji klientët e tyre



# Objektivi:

- ✓ Synoni që të fitoni më shumë njohuri se si funksionon tregu i ekuitetit privat dhe si bëhen marrëveshjet në mënyrë që të vendoseni në pozitë më të mirë për të synuar investime ose për t'i mbështetur klientët tuaj
- ✓ Nuk përfshinë angazhime specifike si “Si të kryhet angazhimi lidhur me kujdesin e duhur”. Sidoqoftë, nëse ka kërkesë, kjo mund të konsiderohet për të ardhmen.
- ✓ Kursi i sotëm do të pasohet nga një kurs *online* me ecuri individuale i cili futet më thellë në temat e mbuluara sot
- ✓ Një Udhëzues për t'i mbështetur sipërmarrësit që përgatiten për ngritjen e ekuitetit

